



Sales Support international Key Account Management (m/w/d)

nox Germany sucht Dich für die Abteilung Sales als Sales Support international Key Account Management in Vollzeit am Standort Köln Eifeltor oder Langenfeld.

Wir sind führend in der Lieferung zeitkritischer Ersatzteile und setzen auf innovative Lösungen, um die Logistik stetig zu verbessern. Du kannst mit uns gemeinsam die Zukunft gestalten – auch wenn Dein Profil noch nicht zu 100% passt.

Mit 60 Jahren Erfahrung sind wir Vorreiter in der Branche und bieten eine individuelle Einarbeitung sowie kurze Entscheidungswege. Unser Fokus liegt auf der nächtlichen Zustellung, um die Wettbewerbsfähigkeit zu steigern und die Lagerhaltungskosten zu senken.

So sieht ein Arbeitstag für Dich aus:

- Du bist in der Markt- und Unternehmensforschung unterwegs, kümmerst Dich um Potentialanalysen und Telefonakquise.
- Die enge Zusammenarbeit mit den Key Account Managern liegt Dir und Du unterstützt sie optimal im Tagesgeschäft, bei internationalen Ausschreibungen und zur Vorbereitung von Business Reviews.
- Die Pflege des CRM-Tools und Pipelinemanagement liegen Dir genauso wie die Erstellung von Angeboten, Verträgen, SOP, Präsentationen, Statistiken und Analysen.
- Die Mitwirkung an Kampagnen und Implementierungen runden Dein Profil ab.

Das bringst Du mit:

- Du bist eine abgeschlossene, kaufmännische Ausbildung, vorzugsweise im Vertrieb, mit und hast bereits Erfahrungen in telefonischer Akquisition.
- Die Office-Anwendungen Word, Excel, PowerPoint beherrscht Du.
- Du hast gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen sind ein Bonus.
- Dein freundliches Auftreten und Dein Teamgeist runden Dein Profil als Organisationstalent ab.

Das bieten wir Dir:

- 30 Urlaubstage: Genieße ausreichend Zeit, um Dich zu erholen.
- Unbefristete Anstellung: Sicherheit und Stabilität in Vollzeit.
- Mitarbeiterportal **voiiio**: Ein zentraler Ort für Informationen und Ressourcen.
- Erfolgsbeteiligung: Dein Beitrag zählt und wird belohnt.

Werde Teil unseres Teams, bring Deine Ideen ein und gestalte den Erfolg des NachtExpress-Pioniers aktiv mit. Wir sind offen für Bewerbungen, auch wenn Du noch nicht alle Anforderungen erfüllst. Dein Beitrag zählt – bewirb Dich jetzt!

Schick uns Deine Bewerbung (max. 3 MB und 2 Dateianhänge) mit Gehaltswunsch und Eintrittstermin samt der Kennziffer 24041 an Bewerbungen@nox-nachtexpress.de
Deine Ansprechpartnerin in der Personalabteilung ist Vanessa.