



**IHRE ZUKUNFT HAT KEINE GRENZEN!**

## Key Account Manager m/w/d

Die Zustellung zeitkritischer Ersatzteile vor Arbeitsbeginn ist für viele Unternehmen ein wichtiger Wettbewerbsvorteil - und seit über 55 Jahren die Kernkompetenz von nox NachtExpress. Denn wir sind europäischer Marktführer der schnellsten Form der Logistik.

Sie erwartet eine individuelle Einarbeitung in einem abwechslungsreichen Arbeitsumfeld und einer kollegialen Arbeitsatmosphäre. Kurze Entscheidungswege gehören zu uns wie eine Personalentwicklung und vielfältige Weiterentwicklungsprogramme.

### **Darüber hinaus bieten wir Ihnen:**

- 30 Tage bezahlten Urlaub
- Vermögenswirksame Leistungen, Betriebliche Altersvorsorge
- Jobrad, Mitarbeiterportal, Mitarbeitererfolgsbeteiligung
- Möglichkeit des Mobilen Arbeitens
- Integration in ein erfolgreiches und ehrgeiziges Team

### **Das erwartet Sie bei nox NachtExpress: (Aufgaben)**

- Akquise von neuen Key Account Kunden im Bereich neuer und unreifer Märkte
- Eigenverantwortliche Planung und Durchführung aller Business Development Aktivitäten, Angebote, Ausschreibungen, Präsentationen, Preis- und Vertragsverhandlungen für Neukunden und Bestandskunden (in unreifen und neuen Märkten)
- Mitgestaltung und Umsetzung von Markteintrittsstrategien
- Permanente Marktbeobachtungen, um Trends und Entwicklungen frühzeitig zu erkennen
- Aufnahme von Kundenwünschen und entsprechende Abstimmung mit beteiligten Fachabteilungen
- Überwachung der Kunden- und Projektimplementierung
- Erstellung und Auswertung von Analysen

### **Das bringen Sie mit:**

- Betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung Nachtexpress oder Express; nachgewiesene Vertriebserfolge und belastbare Kontakte zu unseren Schlüsselindustrien
- Langjährige Berufserfahrung in der KEP, Transport & Logistik Branche insbesondere im Verkauf
- Kenntnisse hinsichtlich Marktanalyse, Trends und Entwicklungsmärkte
- Selbstständiges Arbeiten, Koordinieren und Überwachen von Terminen



# IHRE ZUKUNFT HAT KEINE GRENZEN!

- Kreativität, Ideenentwicklung sowie Eigeninitiative
- Umfassendes Verständnis für Geschäftsprozesse innerhalb eines CRM-Systems
- Hohe Flexibilität und Reisebereitschaft
- Gute EDV Kenntnisse (MS Office, Salesforce, MS Dynamics)
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Beratungstärke

Mit über 55 Jahren Erfahrung ist nox NachtExpress Pionier und Platzhirsch der Branche, was uns aber nicht davon abhält das Geschäft immer wieder neu zu betrachten und mit innovativen Lösungen für unsere Kunden noch besser zu machen. In unserem Kerngeschäft stellen wir Waren jeglicher Größe und Volumina, die am Abend abgeholt werden, bis zum nächsten Werktag bis spätestens 8 Uhr zu. Mit dieser Leistung steigern wir Wettbewerbsfähigkeiten, senken Lagerhaltungskosten und optimieren die Arbeitsabläufe unserer Kunden. Und diese müssen nicht mal vor Ort sein, wenn wir zustellen: durch die nächtliche Belieferung und zuvor vereinbarte Depots und Abstellplätze kann die Ware sicher, geschützt und kontaktlos zugestellt werden.

Sie möchten uns dabei unterstützen, Ihre Ideen miteinbringen und so die Zukunft des NachtExpress-Pioniers positiv mitgestalten? Unsere Ausschreibung spricht Sie sehr an, jedoch erfüllen Sie nicht ganz die 100%? Kein Thema, die fehlenden Prozente gehen wir gemeinsam an. Dann erwartet Sie ein spannender und interessanter Arbeitsplatz als Key Account Manager m/w/d in Vollzeit bundesweit zu sofort.

Haben wir Sie neugierig gemacht und wollen Sie Teil des Teams werden? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähige Bewerbung (max. 3 MB und 2 Dateianhänge) mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und möglichen Eintrittstermins zu.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit der Kennziffer 23079 an [bewerbung@nox-nachtexpress.de](mailto:bewerbung@nox-nachtexpress.de)**

## **nox NachtExpress**

Eine Marke der Innight Express Germany GmbH  
 Laura Eszen  
 Katzbergstr. 3  
 40764 Langenfeld