

IHRE ZUKUNFT HAT KEINE GRENZEN!

REGIONAL ACCOUNT INDOOR SALES M/W/D

nox NachtExpress ist europäischer Marktführer im NachtExpress. Waren und Ersatzteile in Mittel-, Ost- und Nordwesteuropa, die bis zum späten Nachmittag abgeholt werden, stellen wir am nächsten Werktag zu – wahlweise vor 8:00, 7:00 oder 6:00 Uhr. Mit diesem besonderen Service stehen dringend benötigte Ersatzteile vor Arbeitsbeginn dort zur Verfügung, wo sie gebraucht werden. Dies kann in der Werkstatt ebenso sein wie im Kofferraum eines Service-Technikers. Als Pioniere für die Zustellung vor Arbeitsbeginn ermöglichen wir es so den Empfängern, ihren Arbeitstag ohne Wartezeiten zu beginnen. Damit gewinnen Unternehmen und Kundenorganisationen Tag für Tag wertvolle Zeit und generieren mehr Wertschöpfung. Unterstützen Sie uns dabei, ab sofort und unbefristet als Regional Account Indoor Sales bundesweit.

IHRE AUFGABEN

- Telefonakquise
- Terminkoordination für den Außendienst
- Erstellung von Angeboten und Verträgen
- Pflege der relevanten Informationen im CRM-System
- Unterstützen bei der Vor- und Nachbereitung von Kundenbesuchen
- Kommunikation/Korrespondenz mit Kunden und internen Abteilungen in Deutsch und Englisch

DAS BRINGEN SIE MIT

- Kaufmännische Ausbildung, vorzugsweise in der Logistikbranche
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie verkäuferisches Talent
- Ausgeprägter Erfolgswille, hohes Engagement und Eigeninitiative
- Verbindliches Auftreten und souveräne Arbeitsweise
- Zuverlässiges und belastbares Organisationstalent
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office Anwendungen sowie in CRM-Systemen

WAS MACHT nox NachtExpress ZUM ATTRAKTIVEN ARBEITGEBER?

Bei nox NachtExpress finden Sie kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien vor. Sie erhalten eine individuelle Einarbeitung in einer kollegialen Arbeitsatmosphäre, und haben freien Gestaltungsspielraum. Personalentwicklung liegt uns sehr am Herzen, sodass wir unseren Mitarbeitern sowohl berufliche Veränderungen im Unternehmen, als auch vielfältige Weiterentwicklungsprogramme anbieten können und unsere Mitarbeiter fördern und fordern. Darüber hinaus bieten wir eine gerechte Entlohnung und beteiligen unsere Mitarbeiter an unserem Unternehmenserfolg in unterschiedlichen Formen. Soziale Zusatzleistungen wie vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge und 30 Tage Urlaub sind für uns selbstverständlich.

Hört sich gut an? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähige Bewerbung (max. 3 MB und 2 Dateianhänge) mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und möglichen Eintrittstermins zu

IHRE ZUKUNFT HAT KEINE GRENZEN!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit der Kennziffer 19080 an bewerbung@nox-nachtexpress.de

nox NachtExpress

Eine Marke der Innight Express Germany GmbH

Inna Keller

Besselstraße 12

68219 Mannheim